

MilDef Group

DELÅRSRAPPORT
JANUARI - JUNI 2023

Q2

We digitalize the world

where the stakes are the highest,
requirements are the toughest,
and when technology has game-changing potential



Delårsrapport januari – juni 2023

STARK TILLVÄXT DRIVER ÖKAD LÖNSAMHET

Andra kvartalet 2023

- Nettoomsättningen ökade med 144 procent till 288,8 MSEK (118,5).
- Bruttomarginalen uppgick till 50 procent (49).
- Justerad EBITDA uppgick till 47,7 MSEK (-9,6), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 16,5 procent (-8,1).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 33,6 MSEK (-15,0), motsvarande en rörelsemarginal om 11,6 procent (-12,7).
- Orderingången ökade med 11 procent till 285,5 MSEK (256,4).
- Operativt kassaflöde uppgick till -4,2 MSEK (-49,0).

Januari - juni 2023

- Nettoomsättningen ökade med 120 procent till 572,0 MSEK (259,8).
- Bruttomarginalen uppgick till 48 procent (48).
- Justerad EBITDA uppgick till 81,7 MSEK (-3,3), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 14,3 procent (-1,3).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 55,3 MSEK (-14,8), motsvarande en rörelsemarginal om 9,7 procent (-5,7).
- Orderingången ökade med 74 procent till 628,4 MSEK (360,3).
- Orderstocken ökade per den 30 juni 2023 med 41 procent till 1 288 MSEK i jämförelse med samma tidpunkt 2022 (913).
- Operativt kassaflöde uppgick till 24,5 MSEK (-5,6).
- Vinst per aktie efter utspädning den senaste tolv månaders-perioden uppgick till 1,61 SEK (0,25 SEK).

RULLANDE 12 MÅNADER, JULI 2022 - JUNI 2023

NETTOOMSÄTTNING	JUSTERAT RÖRELSERESULTAT (EBITDA)	JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL (EBITDA)
1 051 MSEK	145 MSEK	13,8%

Sammanfattning av väsentliga händelser i det andra kvartalet, april - juni 2023

- MilDef vinner ett treårigt avtal avseende digitalisering av amfibiekårens stödfartyg. Uppdraget sker inom det ramavtal som MilDef tecknade med FMV 2022.
- MilDef accelererar satsningen i USA genom att konsolidera ledarskapet för verksamheterna i USA. Från juli 2023 tar Jim Rimap, idag VD för Handheld US Inc, över ledningen för MilDefs samtliga operativa enheter i USA.
- MilDef tecknar en förlängning av befintligt ramavtal med norska försvarets materielverk. Avtalet har nu förlängts med ytterligare två år, från 2023 till 2025.
- I maj rekryterar MilDef Viveca Johnsson som ny CFO. Viveca har både en gedigen finansiell och industriell kompetens. Hon kommer närmast från industriföretaget Nederman där hon varit verksam sedan 2013. Viveca Johnsson kommer ingå i bolagets ledningsgrupp och rapportera direkt till VD.

Sammanfattning av väsentliga händelser efter periodens utgång

- MilDefs dotterbolag Handheld vinner ett strategiskt viktigt utvecklingsprojekt med en global försvarskoncern gällande utveckling av soldatburna styrenheter för ultrasmå drönare. Efter utvecklingsfasen ser vi goda möjligheter till betydande volymbeställningar. I det pressmeddelande som gick ut den 24 juli angavs felaktigt att ordern inkluderades i orderboken per den 30 juni 2023. Ordern inkom i det tredje kvartalet och kommer således inkluderas först i det tredje kvartalet.
- Inga andra händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter periodens utgång fram till undertecknandet av denna delårsrapport.

FINANSIELLT SAMMANDRAG

	1 april - 30 juni		1 januari - 30 juni		Rullande 12 månader	Helår
Alla siffror i MSEK om inget annat anges	2023	2022	2023	2022	juli 2022 - juni 2023	2022
Nettoomsättning	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8
Omsättningstillväxt, %	144	46	120	96	76	57
Varav organisk, %	104	4	90	34	54	26
Varav förvärvsdriven, %	40	42	30	62	22	31
Bruttomarginal, %	50	49	48	48	48	48
Justerat rörelseresultat (EBITDA)	47,7	-9,6	81,7	-3,3	145,0	60,0
Justerad rörelsemarginal (EBITDA), %	16,5	-8,1	14,3	-1,3	13,8	8,1
Orderingång	286	256	628	360	1 206	938
Orderstock	1 288	913	1 288	913	1 288	1 156
Operativt kassaflöde	-4,2	-49,0	24,5	-5,6	-64,9	-95,0

Samtliga belopp är angivna i MSEK om annat inte anges. Avrundningsdifferenser vid summering kan förekomma med +/- 1 MSEK. I de fall ett underliggande tal avrundat blir 0 MSEK skrivs detta som 0.



VD HAR ORDET

En gradvis aktivare marknad

MilDefs första halvår 2023 är starkt. Det andra kvartalet påvisar fortsatt hög organisk tillväxt och försäljningen ökade totalt med 144 procent. Första halvåret nåddes en omsättning om 572 MSEK (260 MSEK) och en orderinång om 628 MSEK (360 MSEK). Vidare har rörelsemarginalen förbättrats väsentligt, vilket bevisar vår skalbara affärsmodell. Värt att notera i det andra kvartalet är att omsättningen, rullande 12 månader, för första gången översteg 1 miljard kronor. Utvecklingen återspeglar en gradvis aktivare marknad – en marknad som sannolikt kommer fortsätta växa under lång tid framöver.

Vår främsta prioritering för 2023 är att framgångsrikt leverera enligt bestämd tidplan till våra kunder. De globala utmaningar som funnits de senaste två åren inom leverantörskedjan har medfört leveransförseningar som i sin tur påverkat både vår lönsamhet och kassaflöde negativt. Jag är därför nöjd med att konstatera att vi även i det andra kvartalet ser ökad lönsamhet och ett klart bättre operativt kassaflöde, drivet av en stark omsättningstillväxt och god leveransförmåga.

Kassaflöde och rörelsekapital

På grund av de senaste årens globala utmaningar inom leverantörskedjan beslutade vi att bygga upp en buffert av kritiska komponenter för att kunna uppfylla leveransåtaganden till kunderna. Strategin har fått till följd att rörelsekapitalet ökat. Till det kan vi addera de negativa effekterna på rörelsekapitalet från Handheld-förvärvet som genomfördes i det tredje kvartalet 2022. Vi förväntar oss att nuvarande lagernivåer i absoluta tal kommer att bestå under de närmaste kvartalen, främst på grund av vår fortsatta tillväxt. Däremot är bedömningen att rörelsekapitalet i procent av försäljning rullande 12 månader kommer att normaliseras de kommande kvartalen och på sikt återgå till historiska

siffror kring 20–25 procent av försäljningen. Det i sin tur kommer att leda till en positiv effekt på operativt kassaflöde kommande 6–12 månader.

Ökat behov av digitalisering inom försvaret

Sedan Ryssland inledde invasionen av Ukraina har våra kunder prioriterat operativ förmåga framför långsiktig modernisering och digitalisering. Detta samtidigt som framtida behov av digitalisering är kraftigt ökande. Digitalisering av länders försvarsmakter syftar till att ge beslutsfattare ökad förmåga, främst i form av möjlighet till bättre och snabbare beslut. Detta då mer beslutsinformation finns tillgänglig. Penna, kompass och papperskarta ersätts med



digital information i realtid. MilDef spelar en central roll i många försvarsmakters ambition att öka sin digitala förmåga då vi levererar den infrastruktur som är nödvändig. Mot bakgrund av de nu generellt ökade försvarsanslagen märker vi en gradvis ökad aktivitet på marknaden, men fortsatt ser vi ingen väsentlig påverkan på vår orderingång. Men givet MilDefs sencykliska position i leveranskedjan bedömer vi att efterfrågan på våra produkter och tjänster kommer att öka tydligt framöver. Att vi trots den beskrivna "trögheten i systemet" levererar så pass bra siffror är ett tydligt kvitto på MilDefs styrka.

Accelererad ambition på den nordamerikanska marknaden

I kvartalet accelererade vi vår ambition på den nordamerikanska marknaden genom att materialisera en av synergierna med Handheld-förvärvet. Jim Rimap, som lett Handhelds amerikanska verksamhet sedan 2015, tilldelades ansvaret för MilDefs hela verksamhet i USA. Därmed säkerställer vi ett sälj- och affärs-

"Vi förutspår en fortsatt stark försäljning, orderingång och lönsamhet under 2023"

orienterat ledarskap på plats i USA. Jim, med sin långa erfarenhet av den nordamerikanska försvarsmarknaden, bedöms vara en central pusselbit för fortsatt brant tillväxt i USA. MilDef ser den nordamerikanska marknaden som en framtida nyckelmarknad och vi har redan idag en bra grund att bygga på från vår befintliga kundbas. Jag ser framemot att fortsätta stötta vår tillväxt i Nordamerika och tillsammans med vårt amerikanska team säkerställa att vi har rätt förutsättningar för fortsatt framgång på världens i särklass största försvarsmarknad.

Genombrott för realisering av kommersiella synergier

Det är extra glädjande att kunna rapportera om att vi nu realiserat den första affären som knyter an till de kommersiella synergier vi såg när vi förvärvade Handheld. I samband med förvärvet kommunicerade vi bland annat att det finns potential för betydande korsförsäljning, framför allt av Handhelds produkter in mot den militära domänen. Just en sådan affär vann vi i början av det tredje kvartalet. Den initiala beställningen av produktutveckling är en affär om 6 MSEK och kunden är en global försvarskoncern med bas i USA. Efter genomförd utvecklingsfas ser vi möjligheter till beställning av betydande serievolymen de kommande åren. Vår ambition är att fler liknande affärer ska följa. Affären bekräftar den trend som vi sett sedan tidigare, nämligen att befintliga och presumtiva kunder vill ha MilDef som långsiktig strategisk partner och inte endast som leverantör. Denna trend är utan tvekan en av de grundläggande framgångsfaktorerna för MilDef.

Brant tillväxt skapar positiva utmaningar

Tillväxt i hög takt innebär utmaningar och leder inte sällan till växtvärk. Vi har adresserat utmaningen och med investeringar i vår

företagskultur och medarbetare, är vi fast beslutna att fortsätta göra MilDef till ett starkare, tåligare bolag. Det vi gör är idag viktigare än någonsin tidigare. Alla medarbetare jobbar hårt för att leverera till våra kunder och därmed bidra till en säkrare värld. Det är därför glädjande att se det ökande intresset för MilDef, trots den hårda konkurrensen på arbetsmarknaden. I kvartalet välkomnade vi över femton nya medarbetare och jag är övertygad om att vi tillsammans kommer att göra MilDef till ett ännu starkare och lönsammare bolag.

LSS Mark och överprövningsprocessen

Som vi informerade om i det första kvartalet har MilDef ansökt om överprövning av upphandlingen "LSS Mark – Förbandsintegratör". Det är en upphandling som syftar till att digitalisera de svenska markförbanden. Vår bedömning är att förvaltningsrätten kommer att meddela dom i målet under det tredje kvartalet. Oavsett utfall ser vi fortsatt goda möjligheter till att leverera betydande volymer hårdvara och tjänster på den svenska marknaden, båda i syfte att möjliggöra nästa generations digitalisering av Sveriges försvar.

Ett hållbarhetsarbete värt att lyfta fram

På MilDef är vi övertygade om att hållbarhet ska genomsyra allt vårt arbete, både idag och i framtiden. Hållbarhet är centralt i vår strategi och jag är stolt över alla medarbetares breda engagemang i hållbarhetsfrågan. Något jag framför allt vill lyfta fram som gör mig extra stolt är arbetet med vår egen välgörenhetsstiftelse, MilDef Charity Foundation (MCF). MCF etablerades 2014 och har sedan dess hjälpt utsatta människor till en bättre morgondag. Varje år avsätter MilDef en procent av sitt rörelseresultat till MCF. Detta är något ni aktieägare kan vara extra stolta över – ni är med och bidrar till en bättre morgondag för de mest utsatta.

Positiva förväntningar på 2023

De framåtriktade satsningarna som förverkligats under de senaste åren, i kombination med en stark orderbok och en allt aktivare marknad, gör att vi förutspår en fortsatt stark försäljning, orderingång och lönsamhet under 2023. Verksamheten för den militära domänen är och kommer att vara vår kärnverksamhet. Vår tro på att kunna fortsätta växa den domänen baseras på höjda försvarsanslag, ökad efterfrågan och ett uppdämt behov av digitalisering samt vunna marknadsandelar.

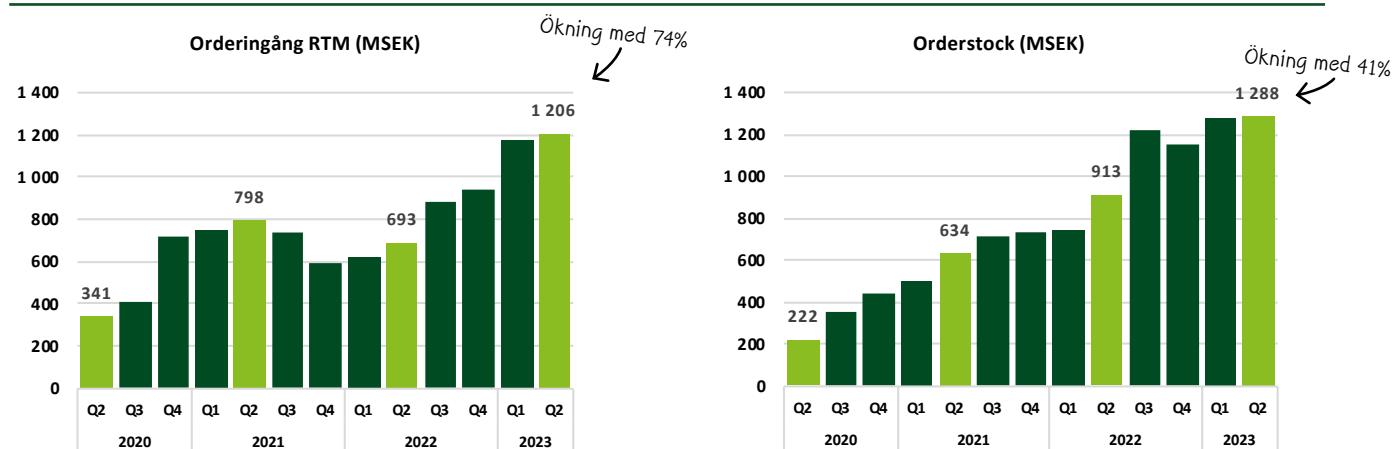
Jag ser med spänning, nyfikenhet och största ödmjukhet fram emot uppdraget som VD och koncernchef för MilDef samtidigt som jag passar på att tacka medarbetare, kunder, leverantörer och ägare för ett framgångsrikt kvartal.



Daniel Ljunggren, VD och koncernchef MilDef Group

MilDefs finansiella utveckling

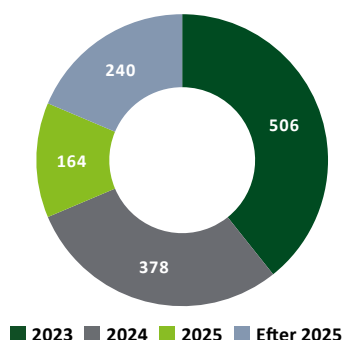
ORDERLÄGE



Varje enskild stapel i ovan diagram visar MilDefs orderingång de senaste 12 månaderna (RTM) i MSEK. Orderingången är summan av de beställningar som erhållits under den aktuella perioden. Leveranser kan ske över ett flertal år. MilDef följer orderingång för att analysera framtida intäktsströmmar samt validera framtida prognoser.

Staplarna i ovan diagram visar MilDefs inläggande orderstock vid utgången av varje kalenderkvartal i MSEK. Orderstocken är det totala värdet av erhållna beställningar. Leverans kan ske över ett flertal år. Koncernens orderstock mäts för att utvärdera framtida intäktsströmmar och kassaflöden.

Orderstockens fördelning utifrån planerade leveranser (MSEK)



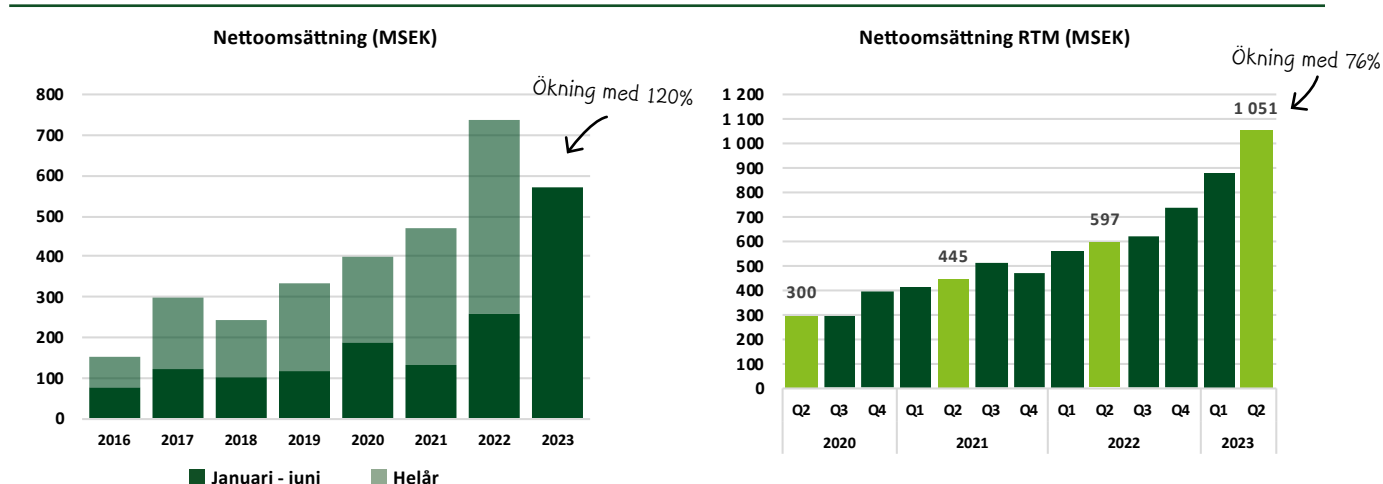
Ovan cirkeldiagram visar framtida planerade leveranser fördelat över år i MSEK och utgår från MilDefs inläggande orderstock vid periodens utgång. Verkligt utfall kan komma att väsentligen skilja sig från ovan planerade leveranser, framförallt p.g.a. förskjutningar i tid.

Orderstockens förändring jan-juni 2023 (MSEK)

Ingående orderstock per 1 januari 2023	1 156,0
Orderingång jan-juni 2023	628,4
Försäljning jan-juni 2023	-571,7
Försäljning jan-juni 2023 som ej påverkar orderstocken	44,8
Förvärvad orderstock i perioden	0,0
Valutaeffekt i orderstocken under perioden	30,5
Utgående orderstock per 30 juni 2023	1 288,0

Ovan tabell beskriver utvecklingen av MilDefs inläggande orderstock i MSEK under första halvåret 2023 och storleken på de ingående komponenterna som leder fram till skillnaden i orderstocken per den 1 januari 2023 i jämförelse med 30 juni 2023.

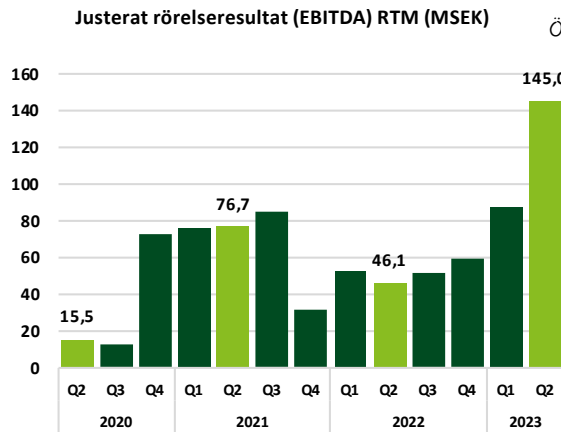
NETTOOMSÄTTNING



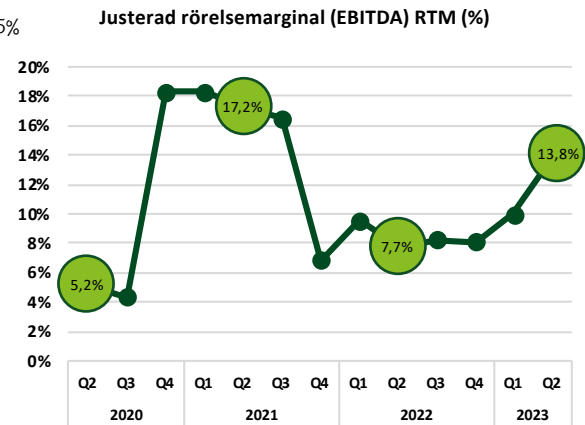
Staplarna ovan visar MilDefs nettoomsättning på helår för perioden 2016-2022 samt januari-juni för åren 2016-2023. Diagrammet påvisar den tydliga säsongsvariation som MilDef har avseende nettoomsättning.

Diagrammets staplar visar MilDefs nettoomsättning de senaste 12 månaderna (RTM) i MSEK. Staplarna är således rensade från säsongsvariationer under året.

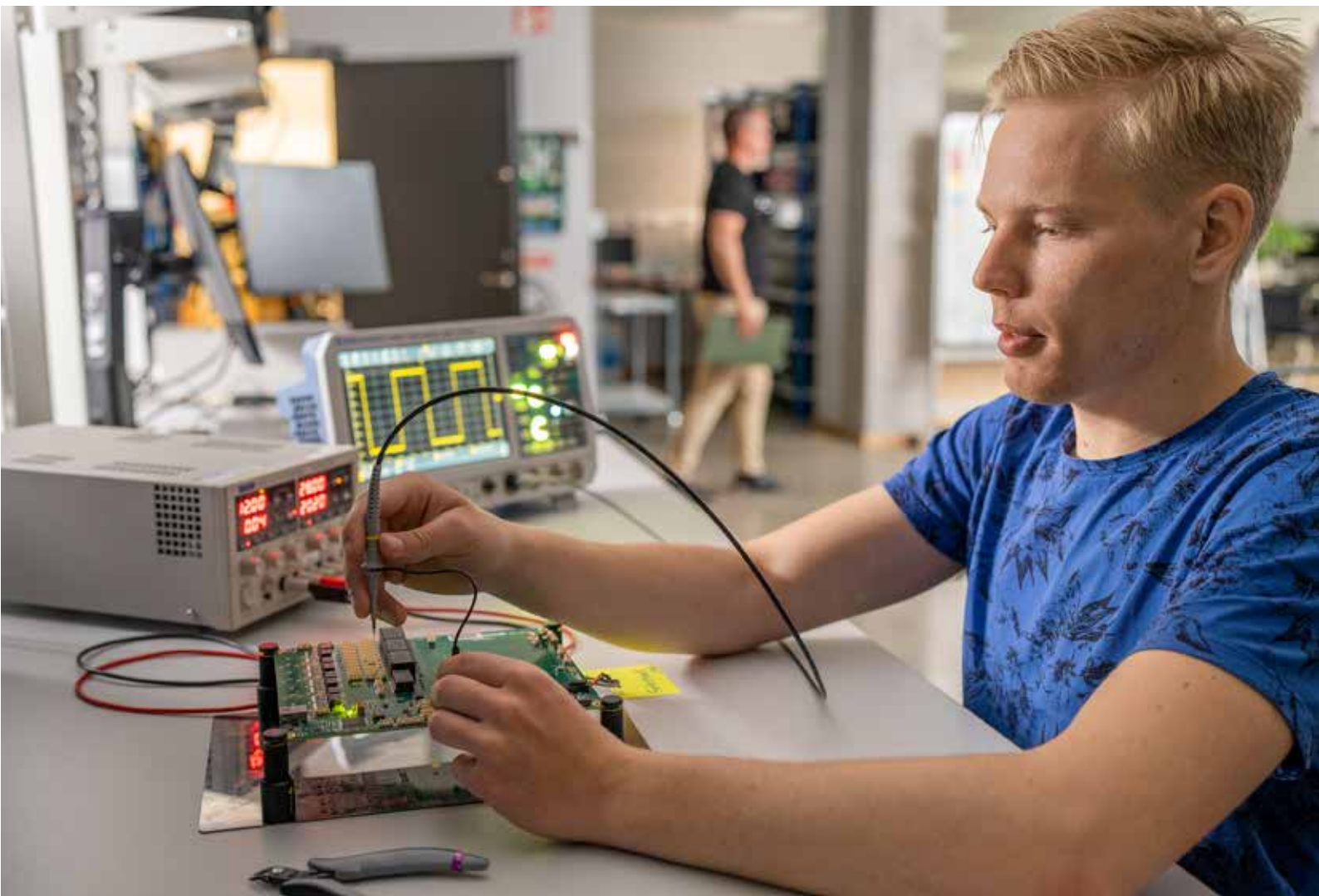
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT (EBITDA) OCH JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL (EBITDA)



Varje stapel i ovan diagram visar MilDefs rörelseresultat (EBITDA) de senaste 12 månaderna (RTM) i MSEK, justerat för jämförelsestörande poster. De jämförelsestörande posterna specificeras i detalj på sidan 22 under not 2. Syftet är att bedöma koncernens resultat som genereras i den löpande verksamheten.



I ovan diagram framgår MilDefs rörelsemarginal (EBITDA) de senaste 12 månaderna (RTM) i procent, justerat för jämförelsestörande poster. De jämförelsestörande posterna specificeras i detalj på sidan 22 under not 2. Justerad EBITDA-marginal anges som en andel av nettoomsättningen. MilDef anser att justerad EBITDA-marginal är ett användbart mått för att mäta koncernens operationella effektivitet.



Finansiell översikt

Resultatposter och kassaflöde jämförs med motsvarande tidsperiod föregående år. Balansposter avser ställningen vid periodens utgång och jämförs med motsvarande tidpunkt föregående år.

Andra kvartalet: april - juni 2023

Orderläge

Orderingången var fortsatt god i det andra kvartalet 2023 och är, i likhet med tidigare, drivet av en stark underliggande efterfrågan av digitalisering och modernisering hos MilDefs slutkunder. Orderingången i det andra kvartalet 2023 ökade med 11 procent till 285,5 MSEK i jämförelse med 256,4 MSEK i det andra kvartalet 2022. 57,1 MSEK av periodens orderingång är direkt hänförlig till förvärvet av Handheld Group AB.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det andra kvartalet 2023 ökade med 144 procent i jämförelse med samma kvartal föregående år och uppgick till 288,8 MSEK (118,5). Förvärvsdriven tillväxt uppgick till 46,6 MSEK i kvartalet och är i sin helhet relaterad till förvärvet av Handheld Group AB. Den organiska tillväxten var 104 procent och förvärvsdriven tillväxt utgjorde 40 procent av total omsättningstillväxt i det andra kvartalet.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet uppgick till 144,8 MSEK (58,0), motsvarande en bruttomarginal om 50 procent (49). Bolagets bruttomarginal kan variera över kvartalen beroende på försäljningsvolymerna samt produkt- och kundmix.

Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick till 111,2 MSEK (73,0), varav 23,4 MSEK avser förvärvade rörelsekostnader i det andra kvartalet 2023. Inga jämförelsestörande poster har förekommit under perioden. Exklusive de rörelsekostnader som är relaterade till förvärvet ökade rörelsekostnaderna med 20 procent, motsvarande 14,8 MSEK. Kostnadsökningen är planerad och följer bolagets branta tillväxt. Sekventiellt ökade bolagets rörelsekostnader med 4 procent i det andra kvartalet 2023 i jämförelse med det första kvartalet 2023. Som andel av försäljningen var rörelsekostnaderna 39 procent (62) i det andra kvartalet 2023.

Rörelseresultatet (EBIT)

Bolagets ökade omsättning och förbättrade bruttomarginal i det andra kvartalet ledde till ett markant bättre rörelseresultat. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick under det andra kvartalet 2023 till 33,6 MSEK (-15,0). Detta motsvarar en rörelsemarginal om 11,6 procent (-12,7). Inga jämförelsestörande poster har förekommit. MilDefs omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Respektive kvartal är jämförbara mellan åren. Koncernens starkaste kvartal sett till omsättning och resultat är normalt det fjärde kvartalet.

Justerat rörelseresultat (EBITDA)

Justerat rörelseresultat före av- och nedskrivningar uppgick till 47,7 MSEK (-9,6), motsvarande en marginal om 16,5 procent (-8,1). Av- och nedskrivningar uppgick till 14,1 MSEK (5,4), där avskrivning på förvärvsrelaterade tillgångar står för merparten av ökningen. Förvärv under 2022 har belastat kvartalets justerade rörelseresultat med -6,1 MSEK. Det justerade rörelseresultatet innehåller inga justeringar för jämförelsestörande poster.

Finansiella poster

Finansnettot för perioden uppgick till -5,4 MSEK (-0,2). Ökningen beror i huvudsak på ökade räntekostnader kopplat till den förvärvskredit som tecknades i samband med förvärvet av Handheld Group AB.

Skatt

Andra kvartalets skatteeffekt påverkade nettoresultatet med -6,9 MSEK (2,0). Ökade skattekostnader följer med bolagets goda finansiella utveckling. Kvartalets skattekostnad motsvarar 24 procent av resultatet efter finansiella poster.

Kvartalets nettoresultat

Resultat efter skatt uppgick till 21,3 MSEK (-13,2). Resultat per aktie före utspädning var 0,53 SEK (-0,36) och resultatet per aktie efter utspädning var 0,53 SEK (-0,36).

Kassaflöde

Kvartalets rapporterade kassaflöde uppgick till -40,1 MSEK (-89,3). Operativt kassaflöde i kvartalet uppgick till -4,2 MSEK (-49,0). Förbättringen förklaras i huvudsak av ett bättre rörelseresultat.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 8,5 MSEK (-45,1). Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital uppgick till -19,0 MSEK (-23,4).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -12,7 MSEK (-3,9). 7,5 MSEK avser investeringar i produktutveckling och 5,3 MSEK avser mestadels investeringar i produktions- och testutrustning.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -35,9 MSEK (-40,3). I det andra kvartalet har tilläggsköpeskillningar från tidigare förvärv belastat kassaflödet med 23,1 MSEK. Amortering av lånekrediterna som tecknades i samband med förvärvet av Handheld uppgick till 7,5 MSEK i andra kvartalet 2023. Ingen utdelning har utbetalats i det andra kvartalet 2023, däremot utbetalades 27,3 MSEK i utdelning samma period föregående år. Amorteringar av leasingavtal har belastat finansieringsverksamheten med -5,4 MSEK (-1,6).

Första halvåret: januari - juni 2023

Orderläge

Orderingången var stark i det första halvåret 2023 och är, i likhet med tidigare, drivet av en stark underliggande efterfrågan av digitalisering och modernisering hos MilDefs slutkunder. Orderingången i det första halvåret 2023 ökade med 74 procent till 628,4 MSEK, i jämförelse med 360,3 MSEK samma period 2022. Orderstocken per 30 juni 2023 är på rekordhög nivå och ökade med 41 procent till 1 288 MSEK i jämförelse med samma tidpunkt föregående år (913). 96,0 MSEK av periodens orderingång samt 129,0 MSEK av orderstocken är direkt hänförlig till förvärvet av Handheld Group AB.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen i det första halvåret 2023 ökade med 120 procent i jämförelse med samma period föregående år och uppgick till 572,0 MSEK (259,8). Förvärvsdriven tillväxt uppgick till 78,6 MSEK i perioden och är i sin helhet relaterad till förvärvet av Handheld Group AB. Den organiska tillväxten var 90 procent och förvärvsdriven tillväxt utgjorde 30 procent av total omsättningstillväxt i det första halvåret.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet uppgick till 273,0 MSEK (124,5), motsvarande en bruttomarginal om 48 procent (48). Bolagets bruttomarginal kan variera över kvartalen beroende på försäljningsvolymerna samt produkt- och kundmix.

Rörelsens kostnader

Rörelsekostnaderna uppgick till 217,7 MSEK (139,3), varav 45,7 MSEK avser förvärvade rörelsekostnader i det första halvåret 2023. Inga jämförelsestörande poster har förekommit under perioden. Exklusive de rörelsekostnader som är relaterade till förvärvet ökade rörelsekostnaderna med 23 procent, motsvarande 32,7 MSEK. Kostnadsökningen är planerad och följer bolagets branta tillväxt. Sekventiellt ökade bolagets rörelsekostnader med 9 procent i det första halvåret 2023 i jämförelse med det andra halvåret 2022. Som andel av försäljningen var rörelsekostnaderna 38 procent (54) i det första halvåret 2023.

Rörelseresultatet (EBIT)

Bolagets ökade omsättning och förbättrade bruttomarginal i det första halvåret ledde till ett markant bättre rörelseresultat. Rörelseresultatet (EBIT) uppgick under det första halvåret 2023 till 55,3 MSEK (-14,8). Detta motsvarar en rörelsemarginal om 9,7 procent

(-5,7). Inga jämförelsestörande poster har förekommit. MilDefs omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Respektive kvartal är jämförbara mellan åren. Koncernens starkaste kvartal sett till omsättning och resultat är normalt det fjärde kvartalet.

Justerat rörelseresultat (EBITDA)

Justerat rörelseresultat före av- och nedskrivningar uppgick till 81,7 MSEK (-3,3), motsvarande en marginal om 14,3 procent (-1,3). Av- och nedskrivningar uppgick till 26,4 MSEK (11,5), där avskrivning på förvärvsrelaterade tillgångar står för merparten av ökningen. Förvärv under 2022 har belastat periodens justerade rörelseresultat med -14,9 MSEK. Det justerade rörelseresultatet innehåller inga justeringar för jämförelsestörande poster.

Finansiella poster

Finansnettot för perioden uppgick till -9,0 MSEK (-1,0). Ökningen beror i huvudsak på ökade räntekostnader kopplat till den förvärvskredit som tecknades i samband med förvärvet av Handheld Group AB.

Skatt

Första halvårets skatteeffekt påverkade nettoresultatet med -8,7 MSEK (2,9). Ökade skattekostnader följer med bolagets goda finansiella utveckling. Periodens skattekostnad motsvarar 19 procent av resultatet efter finansiella poster.

Första halvårets nettoresultat

Resultat efter skatt uppgick till 37,6 MSEK (-12,9). Resultat per aktie före utspädning var 0,94 SEK (-0,36) och resultatet per aktie efter utspädning var 0,93 SEK (-0,35).

Kassaflöde

Första halvårets rapporterade kassaflöde uppgick till -22,9 MSEK (-48,2). Operativt kassaflöde första halvåret uppgick till 24,5 MSEK (-5,6). Förbättringen förklaras i huvudsak av ett bättre rörelseresultat.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 49,0 MSEK (1,6). Kassaflödet från förändringar i rörelsekapital uppgick till -0,3 MSEK (22,4).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -24,5 MSEK (-7,2). 17,9 MSEK avser investeringar i produktutveckling och 6,6 MSEK avser mestadels investeringar i produktions- och testutrustning.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -47,4 MSEK (-42,6). I det första halvåret har tilläggsköpeskillningar från tidigare förvärv belastat kassaflödet med 23,1 MSEK. Amortering av lånekrediten som tecknades i samband med förvärvet av Handheld uppgick till 15,0 MSEK i perioden. Ingen utdelning har utbetalats i det första halvåret 2023, däremot utbetalades 27,3 MSEK i utdelning samma period föregående år. Amorteringar av leasingavtal har belastat finansieringsverksamheten med -9,3 MSEK (-3,9).

Eget kapital

Koncernens egna kapital uppgick till 820,7 MSEK (534,6) vid periodens slut. Soliditeten uppgick per den 30 juni 2023 till 58 procent (70).

Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till 328,5 MSEK (140,9) vid periodens slut. Högre kundfordringar och ökade lagervolymer har inverkat negativt på rörelsekapitalet. Ökningen är en följd av bolagets tillväxt och de förvärv som genomförts. Den negativa inverkan från ökade kundfordringar och lagervolymer motverkas något av ökade leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder. Nettorörelsekapitalet i förhållande till nettoomsättningen ökade med 7 procentenheter, från 24 procent samma period föregående år till 31 procent per den 30 juni 2023. Dock minskade nettorörelsekapitalet i förhållande till nettoomsättningen om jämförelse görs mot 31 mars 2023, då var nettorörelsekapitalet i förhållande till nettoomsättningen 33 procent mot nu 31 procent.

MSEK	30 jun 2023	31 dec 2022	30 jun 2022
Varulager	271,4	236,5	113,0
Kundfordringar	179,3	255,4	81,4
Övriga kortfristiga fordringar	107,5	69,9	59,1
Leverantörsskulder	-96,8	-105,1	-43,0
Övriga kortfristiga skulder	-132,9	-151,1	-69,6
Nettorörelsekapital	328,5	305,6	140,9
<i>i förhållande till nettoomsättningen RTM (%)</i>	<i>31%</i>	<i>41%</i>	<i>24%</i>

Nettoskuld och likvida medel

Nettoskulden inklusive leasingskuld uppgick vid periodens slut till 271,2 MSEK (-36,1). Likvida medel per den 30 juni uppgick till 37,4 MSEK (123,1). Därutöver fanns vid periodens utgång en outnyttjad revolverande checkräkningskredit om 75,0 MSEK (50,0). Nettoskuld vid periodens slut i relation till justerat rörelseresultat (EBITDA) under den senaste tolv månadersperioden exklusive effekterna från IFRS 16 Leasingavtal var 1,0 (-2,0). Vid beräkning inklusive effekterna av IFRS 16 är nettoskuldssättningsgraden 1,9 (-0,8).

MSEK	30 jun 2023	31 dec 2022	30 jun 2022
Övriga räntebärande skulder	189,4	227,9	29,9
Leasingskuld	119,2	86,8	57,1
Likvida medel	-37,4	-59,9	-123,1
Nettoskuld inkl IFRS 16	271,2	254,8	-36,1
<i>i förhållande till justerat rörelseresultat (EBITDA) RTM, ggr</i>	<i>1,9</i>	<i>4,2</i>	<i>-0,8</i>



Övrig information

Moderbolaget

MilDef Group AB (organisationsnummer 556893-5414), med säte i Helsingborg, Sverige, bedriver verksamhet som i huvudsak är inriktad på koncernens strategiska utveckling samt koncerngemensamma funktioner, såsom HR, IT, ekonomi och dylikt. Vidare är merparten av koncernens externa finansiering samlad i moderbolaget. Bolaget hade 43 anställda vid utgången av perioden.

MilDef Group AB:s aktie

MilDef Group AB (publ) är sedan den 4 juni 2021 noterad på NASDAQ OMX Stockholm, i sektorn Industrial Goods and Services. Aktiens ISIN-kod är SE0016074249. Aktien handlas under ticker-symbolen MILDEF. En handelspost är en (1) aktie. Från och med den 1 januari 2023 handlas aktien på NASDAQ OMX Stockholm under segmentet Mid Cap.

Aktiekapital och antal aktier

Det totala antalet aktier per den 30 juni 2023 uppgick till 39 859 566 (36 389 373) och aktiekapitalet uppgick till 9 964 891,50 SEK (9 097 343,25). Samtliga aktier är stamaktier med lika röstvärde. Aktierna har ett kvotvärde om 0,25 SEK. Vid periodens slut var slutkursen 65,50 SEK och marknadsvärdet 2 611 MSEK. Totalt antal aktieägare vid periodens slut var ca 10 200.

Redovisningsprinciper

MilDef upprättar sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS) som antagits av EU. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. De tillämpade redovisningsprinciperna överensstämmer med de redovisnings- och värderingsprinciper som presenteras i årsredovisningen för 2022. Årsredovisningen för 2022 finns tillgänglig på www.mildef.com.

Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Alternativa nyckeltal

MilDef tillämpar European Securities and Markets Authority (ESMA) riktlinjer för alternativa nyckeltal. Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta för företagsledning och investerare att analysera koncernens utveckling. Investerare bör inte betrakta dessa alternativa nyckeltal som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering som upprättats i enlighet med IFRS. Definition av alternativa nyckeltal finns på sidan 27.

Segment

MilDefs verksamhet hanteras som ett segment, då det speglar koncernens verksamhet, dess finansiella uppföljning samt ledningsstruktur. MilDefs VD, som högste verkställande beslutsfattare, följer upp och analyserar resultat och finansiell ställning för koncernen som helhet. VD följer inte upp resultatet på en disaggregerad nivå lägre än konsolideringen. Därmed beslutar VD även om fördelning av resurser och fattar strategiska beslut utifrån konsolideringen som helhet. Baserat på ovanstående analys utifrån IFRS 8 konstateras att MilDef-koncernen endast utgörs av ett rapporterande segment.

Säsongsvariationer

MilDefs omsättning och resultat påverkas av säsongsmässiga variationer. Respektive kvartal är jämförbara mellan åren. Koncernens starkaste kvartal sett till omsättning och resultat är normalt det fjärde kvartalet. Den säsongsmässiga variationen inträffar mestadels på den nordiska marknaden.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning

MilDefs marknad präglas av större upphandlingar med ojämn frekvens. Ledtiderna är ofta långa på grund av omfattande administrativa processer och långa säljcykler. Såväl orderingång som omsättning kan fluktuera kraftigt mellan kvartalen och därför bör bolagets utveckling utvärderas i ett längre tidsperspektiv än ett enskilt kvartal eller år.

Väsentliga händelser under det andra kvartalet 2023

MilDefs svenska integrationsverksamhet vann ett treårigt avtal för att digitalisera ett av amfibiekårens stödfartyg, så kallad lätt trossbåt. Uppdraget sker inom det större ramavtal som MilDef tecknade med Försvarets Materielverk 2022. Sammanlagt ska ledningssystem uppgraderas och installeras i sexton båtar till ett värde av 37 MSEK. MilDef har sedan tidigare designat, konfigurerat och installerat såväl egen hårdvara som övriga stödsystem som del i moderniseringen av svenska fartyg och stridsbåtar. Nu har

FMV återigen gett MilDef förtroendet att konstruera och installera den hårdvara som krävs av moderna stridsledningssystem. Lätt trossbåt är ett av amfibiekårens stödfartyg och under en treårsperiod ska MilDef hantera moderniseringen av sammanlagt sexton enheter. Uppdraget bygger vidare på ett prototypsystem vilket nyligen testats under den militära storövningen Aurora 2023.

MilDef accelererade sin satsning i USA genom att konsolidera MilDef Inc och den nyligen förvärvade Handheld-verksamheten, under en stark och fokuserad enhet. Därmed fördubblades MilDefs totala närvaro i USA och produktfloran breddades avsevärt för ökad räckvidd inom militär, myndighet och kritisk infrastruktur. Jim Rimap, idag VD för Handheld US Inc, tog över ledningen för alla MilDefs aktiviteter i USA.

Jim Rimap har varit VD för Handhelds verksamhet i USA sedan 2015 och har en gedigen bakgrund inom den försvarsrelaterade IT-industrin, bland annat som VD för Getac i USA. Den konsoliderade strategin innebär att MilDef ökar sitt affärsfokus, fördubblar sitt fotavtryck i USA och synliggör synergierna från förvärvet av Handheld. Inga förändringar kommer att göras när det gäller kontor eller operativa etableringar. MilDef räknar snarare med att öppna fler kontor och anställa fler personer i USA i takt med att verksamheten fortsätter att växa. USA:s försvarsmarknad är den största försvarsmarknaden i världen och försvarsbudgeten motsvarar nästan 50 procent av alla länders försvarsbudgetar tillsammans.

MilDef tecknade en förlängning av nuvarande ramavtal med norska försvarets materielverk (FMA). Avtalet, som ursprungligen undertecknades i maj 2020, har nu förlängts med ytterligare två år, från 2023 till 2025. Enligt avtalet kommer MilDef att fortsätta att tillhandahålla sina banbrytande militära IT-lösningar för att stödja norska försvarets materielverk. Förlängningen är den första av två möjliga förlängningar, var och en på två år, som en del av det ursprungliga treårsavtalet. MilDef ser fram emot att fortsätta sitt framgångsrika partnerskap med norska försvarets materielverk och är fast beslutna att tillhandahålla toppmoderna militära IT-lösningar som uppfyller myndighetens höga krav.

I maj rekryterades Viveca Johnsson som ny CFO. Viveca har både en gedigen finansiell och industriell kompetens. Hon kommer närmast från industriföretaget Nederman där hon varit verksam sedan 2013. Viveca Johnsson kommer ingå i bolagets ledningsgrupp och rapportera direkt till VD. Hon tillträder sin tjänst senast den 18 september 2023. Viveca efterträder Daniel Ljunggren som har varit bolagets CFO sedan 2011. Daniel har tillträtt rollen såsom VD och koncernchef för MilDef.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

MilDefs dotterbolag Handheld vann ett strategiskt viktigt utvecklingsprojekt med en global försvarskoncern gällande utveckling av soldatburna styrenheter för ultrasmå drönare. Efter utvecklingsfasen ser vi goda möjligheter till betydande volymbeställningar. Den skräddarsydda styrdatorn för användning på uniform är baserad på en 7-tums ultra-ruggad Handheld Android-surfplatta. Kunden är en global försvarskoncern, baserad i USA, som levererar nanodrönare för militär övervakning av slagfält.

Inga andra händelser som är att betrakta som väsentliga har inträffat efter periodens utgång fram till undertecknandet av denna delårsrapport.

Förvärv och förvärvanalyser

Vid förvärvstidpunkten görs preliminära förvärvsanalyser baserat på så noggranna uppskattningar och bedömningar som möjligt. Analyserna kan emellertid behöva justeras längre fram. Samtliga förvärvsanalyser är föremål för slutjusteringar senast tolv månader efter förvärvsdatum.

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 304 (213) vid periodens utgång. Av de anställda var 226 män (167) och 78 kvinnor (46). Genomsnittligt antal heltidsanställda medarbetare uppgick till 300 under perioden jämfört med 209 under motsvarande period föregående år.

Forskning och utveckling

MilDef bedriver ett omfattande forsknings- och utvecklingsarbete. Vår bedömning är att detta är en avgörande faktor för fortsatt organisk tillväxt och nya marknadsinbrytningar. Motivet är att kunders skiftande krav snabbt ska fångas upp och omvandlas till de bästa lösningarna för varje given marknadssituation. Under 2023 har utvecklingsavdelningen förstärkts ytterligare för att möta ett ökande antal projekt där flertalet har en betydande komplexitet. Ca 15 procent av de anställda arbetar inom R&D-relaterade funktioner.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

MilDefs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras. MilDefs risker kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade och finansiella risker. För en utförligare beskrivning av de finansiella riskerna se sidorna 85–87 i bolagets årsredovisning 2022. Utöver vad som beskrivs där har inga ytterligare väsentliga finansiella risker tillkommit.

Transaktioner med närstående

Ingen styrelseledamot eller ledande befattningshavare har eller har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i några affärstransaktioner med koncernbolag, som är eller var ovanliga till sin karaktär med avseende på villkoren, under nuvarande eller tidigare verksamhetsår. Inte heller har något koncernbolag lämnat lån, ställt garantier eller ingått borgensförbindelse för någon av styrelsens ledamöter eller ledande befattningshavare.

Eventualförpliktelser

Det har inte skett några förändringar i koncernens eventualförpliktelser, närmare beskrivna på sidan 116 under not 20 i årsredovisningen för år 2022.

Twister

Bolaget är inte part i någon väsentlig tvist.

Årsstämma 2023

På årsstämman den 25 maj 2023 beslutades att omvälja styrelseledamöterna Jan Andersson, Marianne Trolle, Lennart Pihl, Charlotte Darth och Christian Hammenborn samt nyval av Björn Karlsson och Bengt-Arne Molin. Berndt Grundevik hade avböjt omval. Till styrelsens ordförande utsågs Björn Karlsson.

Vid efterföljande konstituerande styrelsemöte valdes Björn Karlsson (ordförande) och Jan Andersson till ledamöter i ersättningsutskottet för tiden intill nästa konstituerande styrelsemöte. För samma tid valdes Lennart Pihl (ordförande), Charlotte Darth och Christian Hammenborn till ledamöter i revisionsutskottet.

Till bolagets revisorer, för en mandatperiod om ett år, valdes Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB med Eric Salander som huvudansvarig revisor. Arvode till revisorerna ska utgå enligt löpande räkning.

Årsstämman 2023 beslutade i enlighet med styrelsens förslag att ingen utdelning till aktieägarna lämnas avseende verksamhetsåret 2022. Beslutet togs mot bakgrund av bolagets branta tillväxttakt och därmed bedömt ökade rörelsekapitalbehov under 2023.

Vidare beslutades att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till årsstämman 2024 besluta om emission

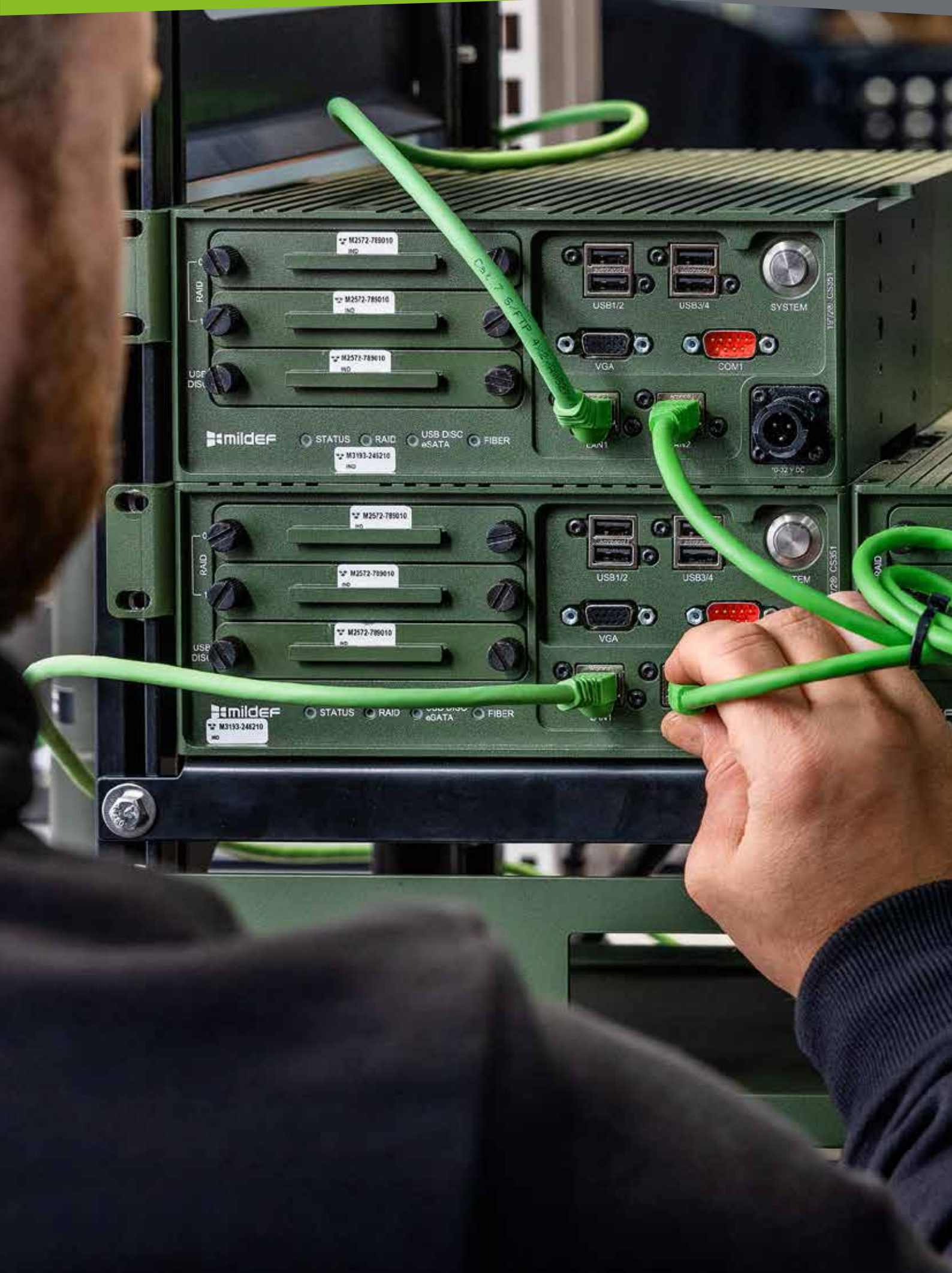
av aktier mot kontant betalning, apport eller kvittning samt att därvid kunna avvika från aktieägarnas företrädesrätt. Bemyndigandet är begränsat till maximalt tio procent av det totala antalet aktier i bolaget vid tidpunkten för utnyttjandet av bemyndigandet. Syftet med bemyndigandet och skälet till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att bolaget skall kunna emittera aktier som finansiering i samband med förvärv av företag, verksamhet eller del därav.

Framtidsinriktad information

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas om att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för MilDefs produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Revisorsgranskning

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



Resultaträkning för koncernen i sammandrag

MSEK	Not	1 april - 30 juni		1 januari - 30 juni		Rullande 12 månader	Helår
		2023	2022	2023	2022	juli 2022- juni 2023	2022
Nettoomsättning	2	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8
Kostnad för sålda varor		-144,0	-60,5	-299,0	-135,3	-550,2	-386,5
Bruttoresultat		144,8	58,0	273,0	124,5	500,8	352,3
Försäljningskostnader		-67,0	-43,3	-134,0	-85,6	-254,7	-206,3
Administrationskostnader		-21,3	-15,7	-41,7	-30,6	-78,3	-67,2
Forsknings- och utvecklingskostnader		-20,5	-10,7	-39,5	-19,9	-68,6	-49,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader		-2,4	-3,3	-2,5	-3,2	0,1	-0,6
Rörelseresultat		33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Finansiellt netto		-5,4	-0,2	-9,0	-1,0	-18,0	-10,0
Resultat efter finansiella poster		28,2	-15,2	46,3	-15,8	81,3	19,2
Inkomstskatt		-6,9	2,0	-8,7	2,9	-16,6	-5,0
Periodens nettoresultat		21,3	-13,2	37,6	-12,9	64,7	14,2
Övrigt totalresultat för koncernen							
<i>Poster som senare kan komma att återföras till resultaträkningen</i>							
Omräkningsdifferenser		3,5	-1,7	-4,8	6,7	-1,9	9,6
Övrigt totalresultat för perioden		3,5	-1,7	-4,8	6,7	-1,9	9,6
Periodens totalresultat		24,8	-14,9	32,8	-6,2	62,8	23,8

Resultat per aktie

	1 april - 30 juni		1 januari - 30 juni		Rullande 12 månader	Helår
	2023	2022	2023	2022	juli 2022- juni 2023	2022
Antal aktier vid periodens utgång	39 859 566	36 389 373	39 859 566	36 389 373	39 859 566	39 859 566
Vägt genomsnitt av antal aktier i perioden före utspädning	39 859 566	36 389 373	39 859 566	36 389 373	39 834 877	37 400 988
Vägt genomsnitt av antal aktier i perioden efter utspädning	40 301 066	36 832 873	40 301 066	36 832 873	40 276 377	37 844 488
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,53	-0,36	0,94	-0,36	1,63	0,38
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,53	-0,36	0,93	-0,35	1,61	0,37

Balansräkning för koncernen i sammandrag

MSEK	30 juni 2023	31 dec 2022	30 juni 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Aktiverade produktutvecklingskostnader	67,5	56,2	14,9
Immateriella tillgångar hänförliga till förvärv	585,7	598,7	284,7
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0,4	0,4	0,5
Nyttjanderättstillgångar	120,4	85,2	56,0
Övriga materiella anläggningstillgångar	17,4	17,1	14,9
Uppskjutna skattefordringar	21,2	14,3	11,7
Övriga finansiella anläggningstillgångar	0,3	0,3	0,2
Summa anläggningstillgångar	812,9	772,2	382,9
Varulager	271,4	236,5	113,0
Kundfordringar	179,3	255,4	81,4
Övriga kortfristiga fordringar	107,5	69,9	59,1
Likvida medel	37,4	59,9	123,1
Summa omsättningstillgångar	595,6	621,7	376,6
SUMMA TILLGÅNGAR	1 408,5	1 393,9	759,5
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	820,7	787,9	534,6
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	88,2	70,6	49,4
Långfristiga räntebärande skulder	147,5	174,8	10,6
Avsättningar för skatter	49,5	35,1	25,3
Summa långfristiga skulder	285,2	280,5	85,3
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	41,9	53,1	19,3
Leasingskulder	31,0	16,2	7,7
Leverantörsskulder	96,8	105,1	43,0
Övriga kortfristiga skulder	132,9	151,1	69,6
Summa kortfristiga skulder	302,6	325,5	139,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 408,5	1 393,9	759,5

Förändringar i eget kapital för koncernen i sammandrag

MSEK	30 juni 2023	31 dec 2022	30 juni 2022
Ingående eget kapital	787,9	568,2	568,2
Periodens totalresultat efter skatt	32,8	23,8	-6,2
Nyemissioner	-	223,2	-
Utdelning	-	-27,3	-27,3
Utgående eget kapital	820,7	787,9	534,6

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

	1 april- 30 juni		1 januari - 30 juni		Rullande 12 månader	Helår
MSEK	2023	2022	2023	2022	juli 2022- juni 2023	2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten						
Rörelseresultat	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Återlagda av- och nedskrivningar	14,0	5,4	26,3	11,5	45,6	30,8
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	0,2	-0,6	0,6	-0,4	-0,2	-1,2
Räntenetto	-5,4	-0,1	-9,4	-0,9	-13,1	-4,6
Betalda inkomstskatter	-14,9	-11,5	-23,5	-16,2	-14,9	-7,6
Förändring i rörelsekapital	-19,0	-23,4	-0,3	22,4	-146,1	-123,4
Kassaflöde från den löpande verksamhet	8,5	-45,1	49,0	1,6	-29,4	-76,8
Kassaflöde från investeringsverksamheten						
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-7,5	-2,2	-17,9	-5,2	-25,9	-13,2
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-5,3	-1,7	-6,6	-2,0	-9,4	-4,8
Förvärv av dotterföretag efter avdrag av förvärvade likvida medel	-	-	-	-	-383,1	-383,1
Förändring av andra långfristiga fordringar	-	-	-	-	-0,2	-0,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12,7	-3,9	-24,5	-7,2	-418,6	-401,3
Kassaflöde från finansieringsverksamheten						
Utdelning	-	-27,3	-	-27,3	-	-27,3
Nyemissioner	-	-	-	-	223,2	223,2
Ökning av skulder till kreditinstitut	-	-	-	-	200,0	200,0
Amortering av räntebärande skulder	-30,6	-11,4	-38,1	-11,4	-46,5	-19,8
Amortering av leasingsskulder	-5,4	-1,6	-9,3	-3,9	-15,8	-10,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-35,9	-40,3	-47,4	-42,6	360,9	365,7
Summa periodens kassaflöde	-40,1	-89,3	-22,9	-48,2	-87,1	-112,4
Förändring av likvida medel						
Likvida medel vid periodens början	75,9	212,2	59,9	169,2	123,1	169,2
Omräkningsdifferenser	1,6	0,2	0,4	2,1	1,5	3,2
Likvida medel vid periodens utgång	37,4	123,1	37,4	123,1	37,4	59,9

Kvartalsöversikt för koncernen

MSEK	2023		2022			2021			
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2
Nettoomsättning	288,8	283,2	315,3	163,7	118,5	141,3	200,7	136,6	81,3
Kostnad för sålda varor	-144,0	-155,0	-170,8	-80,4	-60,5	-74,8	-108,0	-75,6	-42,5
Bruttoresultat	144,8	128,2	144,5	83,3	58,0	66,5	92,7	61,0	38,9
Rörelsekostnader	-111,2	-106,5	-113,0	-70,8	-73,0	-66,3	-64,5	-58,7	-49,4
Rörelseresultat	33,6	21,7	31,5	12,5	-15,0	0,2	28,2	2,3	-10,5
Finansiellt netto	-5,4	-3,6	-3,7	-5,3	-0,2	-0,8	-0,9	-1,7	1,6
Resultat före skatt	28,2	18,1	27,8	7,2	-15,2	-0,6	27,3	0,6	-8,9
Inkomstskatt på periodens resultat	-6,9	-1,8	-7,3	-0,6	2,0	0,9	-6,7	0,9	5,3
Periodens nettoresultat	21,3	16,3	20,5	6,6	-13,2	0,3	20,6	1,4	-3,6

Flerårsöversikt för koncernen

	2022	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning, MSEK	738,8	469,6	398,5	334,0	243,8	298,8	153,1	146,0
Bruttomarginal	46%	45%	46%	37%	38%	34%	34%	29%
Rörelsemarginal (EBITDA)	8,1%	6,9%	17,2%	10,7%	9,9%	14,7%	6,5%	7,3%
Rörelsemarginal (EBIT)	4,0%	-0,6%	14,3%	7,4%	7,3%	11,9%	3,8%	4,8%
Vinstmarginal (EBT)	2,6%	-1,1%	13,9%	7,5%	7,9%	11,0%	4,6%	4,9%
Periodens resultat per aktie före utspädning, SEK	0,38	-0,03	1,72*	1,64	1,04	2,24	0,48	0,55
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,37	-0,03	1,72*	1,64	1,04	2,24	0,48	0,55
Nettokassa, MSEK	59,9	169,2	46,8	9,1	31,5	26,7	-10,1	34,9
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	-76,8	-55,5	61,7	-7,9	25,8	35,0	-19,0	2,3
Balansomslutning, MSEK	1 393,9	808,2	367,9	285,2	178,2	167,6	134,6	89,0
Eget kapital, MSEK	787,9	568,2	132,6	101,3	87,7	85,2	61,9	59,4
Soliditet	57%	70%	36%	36%	49%	51%	46%	67%
Räntabilitet på sysselsatt kapital	4%	0%	36%	20%	25%	36%	10%	12%
Räntabilitet på eget kapital	2%	0%	36%	20%	14%	34%	9%	10%
Eget kapital per aktie, SEK	19,77	15,61	11,41	8,72	7,55	8,10	5,61	5,41
Utdelning per aktie, SEK	0,00	0,75	0,75*	0,75	0,50	1,22	0,00	0,18
Genomsnittligt antal anställda	239	154	97	85	81	75	64	54
Antal anställda vid periodens utgång	291	188	119	93	86	76	69	57

*Efter justering för split 2:1

Resultaträkning för moderbolaget i sammandrag

	1 april - 30 juni		1 januari - 30 juni		Rullande 12 månader	Helår
MSEK	2023	2022	2023	2022	juli 2022- juni 2023	2022
Nettoomsättning	23,2	19,2	46,6	38,3	29,9	21,6
Försäljningskostnader	-6,8	-7,1	-13,9	-12,9	-10,6	-9,6
Administrationskostnader	-9,7	-7,9	-18,7	-14,7	-12,8	-8,8
Forsknings- och utvecklingskostnader	-6,4	-5,1	-12,1	-9,7	-8,4	-6,0
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	-0,1	-0,2	0,0	-0,2	-0,3	-0,5
Rörelseresultat	0,2	-1,1	1,9	0,8	-2,2	-3,3
Finansiellt netto	0,5	1,1	0,7	1,6	-3,4	-2,5
Resultat efter finansiella poster	0,7	0,0	2,6	2,4	-5,6	-5,8
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	8,7	8,7
Resultat före skatt	0,7	0,0	2,6	2,4	3,1	2,9
Inkomstskatt	-0,1	-0,5	-0,5	-0,5	-1,4	-1,4
Periodens nettoresultat	0,6	-0,5	2,1	1,9	1,7	1,5
Övrigt totalresultat						
Periodens nettoresultat	0,6	-0,5	2,1	1,9	1,7	1,5
Övrigt totalresultat						
<i>Poster som senare kan komma att återföras till resultaträkningen</i>	-	-	-	-	-	-
Övrigt totalresultat för perioden	-	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	0,6	-0,5	2,1	1,9	1,7	1,5

Balansräkning för moderbolaget i sammandrag

MSEK	30 juni 2023	31 dec 2022	30 juni 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	9,1	9,5	9,6
Finansiella anläggningstillgångar	781,3	780,6	430,6
Summa anläggningstillgångar	790,4	790,1	440,2
Kortfristiga fordringar på koncernföretag	236,3	173,6	136,0
Övriga kortfristiga fordringar	19,9	16,0	15,0
Likvida medel	39,5	51,5	77,4
Summa omsättningstillgångar	295,7	241,1	228,4
SUMMA TILLGÅNGAR	1 086,1	1 031,2	668,6
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	755,9	753,8	529,8
Obeskattade reserver	3,6	3,6	5,5
Långfristiga skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	185,5	174,8	10,6
Uppskjutna skatteskulder	0,6	-	0,5
Summa långfristiga skulder	186,1	174,8	11,1
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	41,9	53,1	19,3
Kortfristig skulder till koncernföretag	82,0	30,0	88,9
Leverantörsskulder	2,9	3,2	2,5
Övriga kortfristiga skulder	13,7	12,7	11,5
Summa kortfristiga skulder	140,5	99,0	122,2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 086,1	1 031,2	668,6

Förändring i moderbolagets eget kapital i sammandrag

MSEK	30 juni 2023	31 dec 2022	30 juni 2022
Ingående eget kapital	753,8	555,2	555,2
Periodens totalresultat efter skatt	2,1	2,7	1,9
Nyemissioner	-	223,2	-
Utdelning	-	-27,3	-27,3
Utgående eget kapital	755,9	753,8	529,8

Noter

Not 1. Nettoomsättning per geografiskt område

MSEK	Q2 2023	Q2 2022	jan - jun 2023	jan - jun 2022	Rull 12 mån	Helår 2022
Norden	202,6	82,7	350,9	177,2	630,4	456,7
Europa (exkl. Norden)	36,7	16,4	109,6	34,3	194,7	119,4
Nordamerika	23,1	17,9	77,9	45,6	183,4	151,1
Övriga länder	26,4	1,5	33,6	2,7	42,5	11,6
Summa intäkter	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8

Not 2. Jämförelsestörande poster

Avser poster som särredovisas då de är av väsentlig karaktär, försvårar jämförelsesyftet och anses främmande från den ordinarie kärnverksamheten. Exempelvis förvävsrelaterade poster, kostnader för börsnotering eller omstruktureringsposter.

MSEK	Q2 2023	Q2 2022	jan - jun 2023	jan - jun 2022	Rull 12 mån	Helår 2022
Noteringsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Förvävsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Summa jämförelsestörande poster	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

Kompletterande nyckeltal

Nedan redogörs för koncernens nyckeltal. Några av dessa är definierade i enlighet med IFRS och utöver dessa har koncernen identifierat några ytterligare nyckeltal som ger kompletterande information till bolagets investerare och bolagets ledning, då det möjliggör utvärdering av relevanta trender samt bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement till de nyckeltal som definieras enligt IFRS.

Rörelseresultat (EBIT), MSEK	Q2 2023	Q2 2022	jan - jun 2023	jan - jun 2022	Rull 12 mån	Helår 2022
Rörelseresultat (EBIT)	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Noteringsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Förvävsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Justerat rörelseresultat (EBIT)	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Justerat rörelseresultat (EBIT)	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Nettoomsättning	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8
Justerad rörelsemarginal (EBIT), %	11,6%	-12,7%	9,7%	-5,7%	9,4%	4,0%
Rörelseresultat (EBITA), MSEK						
Rörelseresultat (EBIT)	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	7,2	2,8	14,0	5,7	23,9	15,6
Rörelseresultat (EBITA)	40,8	-12,2	69,3	-9,1	123,2	44,8
Justerat rörelseresultat (EBITA), MSEK						
Rörelseresultat (EBITA)	40,8	-12,2	69,3	-9,1	123,2	44,8
Noteringsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Förvävsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Justerat rörelseresultat (EBITA)	40,8	-12,2	69,3	-9,1	123,2	44,8
Justerat rörelseresultat (EBITA)	40,8	-12,2	69,3	-9,1	123,2	44,8
Nettoomsättning	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8
Justerad rörelsemarginal (EBITA), %	14,1%	-10,3%	12,1%	-3,5%	11,7%	6,1%
Rörelseresultat (EBITDA), MSEK						
Rörelseresultat (EBIT)	33,6	-15,0	55,3	-14,8	99,3	29,2
Avskrivningar	14,1	5,4	26,4	11,5	45,7	30,8
Rörelseresultat (EBITDA)	47,7	-9,6	81,7	-3,3	145,0	60,0
Justerat rörelseresultat (EBITDA), MSEK						
Rörelseresultat (EBITDA)	47,7	-9,6	81,7	-3,3	145,0	60,0
Noteringsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Förvävsrelaterade kostnader	-	-	-	-	-	-
Justerat rörelseresultat (EBITDA)	47,7	-9,6	81,7	-3,3	145,0	60,0
Justerat rörelseresultat (EBITDA)	47,7	-9,6	81,7	-3,3	145,0	60,0
Nettoomsättning	288,8	118,5	572,0	259,8	1 051,0	738,8
Justerad rörelsemarginal (EBITDA), %	16,5%	-8,1%	14,3%	-1,3%	13,8%	8,1%

Disponibla likvida medel

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Kassa och bank	37,4	75,9	59,9	121,4	123,1
Outnyttjad checkkredit	75,0	75,0	75,0	75,0	50,0
Disponibla likvida medel	112,4	150,9	134,9	196,4	173,1

Rörelsekapital inklusive kassa och bank

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Summa omsättningstillgångar	558,2	519,3	561,8	415,1	253,5
Kassa och bank	37,4	75,9	59,9	121,4	123,1
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	-229,7	-224,9	-256,2	-187,5	-112,6
Rörelsekapital inklusive kassa och bank	365,9	370,3	365,5	349,0	264,0
Nettoomsättning senaste 12 mån	1 051,0	880,7	738,8	624,2	597,1
Rörelsekapital inklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	34,8%	42,0%	49,5%	55,9%	44,2%

Rörelsekapital exklusive kassa och bank

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Varulager	271,4	235,9	236,5	188,9	113,0
Kortfristiga fordringar	286,8	283,4	325,3	226,2	140,5
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	-229,7	-224,9	-256,2	-187,5	-112,6
Rörelsekapital exklusive kassa och bank	328,5	294,4	305,6	227,6	140,9
Nettoomsättning senaste 12 mån	1 051,0	880,7	738,8	624,2	597,1
Rörelsekapital exklusive kassa och bank i förhållande till nettoomsättning, %	31,3%	33,4%	41,4%	36,5%	23,6%

Avkastning på sysselsatt kapital

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Resultat efter finansnetto senaste 12 mån	81,3	37,9	19,2	18,7	12,1
Finansiella kostnader senaste 12 mån	-23,4	5,8	13,4	7,9	6,4
Resultat före finansiella kostnader senaste 12 mån	57,9	43,7	32,6	26,6	18,5
Sysselsatt kapital vid periodens ingång	621,6	676,9	670,3	664,8	595,7
Sysselsatt kapital vid periodens utgång	1 129,3	1 118,3	1 102,6	1 086,6	621,6
Genomsnittligt sysselsatt kapital	875,5	897,6	886,5	875,7	608,7
Avkastning på sysselsatt kapital, %	6,6%	4,9%	3,7%	3,0%	3,0%

Avkastning på eget kapital

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Resultat efter skatt senaste 12 mån	64,7	30,2	14,2	14,4	9,2
Eget kapital vid periodens ingång	534,6	576,9	568,2	544,5	513,0
Eget kapital vid periodens utgång	820,7	795,9	787,9	765,9	534,6
Genomsnittligt eget kapital	677,7	686,4	678,1	655,2	523,8
Avkastning på eget kapital, %	9,5%	4,4%	2,1%	2,2%	1,8%

Nettoskuld/EBITDA

MSEK	2023-06-30	2023-03-31	2022-12-31	2022-09-30	2022-06-30
Långfristiga skulder, räntebärande	235,7	230,9	245,4	253,9	60,0
Kortfristiga skulder, räntebärande	72,9	91,5	69,3	66,8	27,0
Kassa och bank	-37,4	-75,9	-59,9	-121,4	-123,1
Nettoskuld inkl IFRS 16	271,2	246,5	254,8	199,3	-36,1
Rörelseresultat senaste 12 månader	99,3	50,7	29,2	25,9	15,7
Av- och nedskrivningar senaste 12 månader	45,7	37,0	30,8	25,3	26,0
Jämförelsestörande poster senaste 12 månader	-	-	-	-	4,4
Justerat EBITDA senaste 12 månader	145,0	87,7	60,0	51,2	46,1
Nettoskuld/EBITDA, ggr	1,9	2,8	4,2	3,9	-0,8

Styrelsens försäkran

Styrelse och VD försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de övriga företagen som ingår i koncernen står inför.

MilDef Group AB (publ)

Helsingborg, den 27 juli 2023

Björn Karlsson

Ordförande

Jan Andersson

Styrelseledamot

Marianne Trolle

Styrelseledamot

Christian Hammenborn

Styrelseledamot

Charlotte Darth

Styrelseledamot

Lennart Pihl

Styrelseledamot

Bengt-Arne Molin

Styrelseledamot

Daniel Ljunggren

Verkställande direktör

Denna halvårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Definitioner

ANTAL UTESTÅENDE AKTIER

Antal registrerade aktier med avdrag för återköpta aktier, vilka innehas av bolaget.

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL

Resultat före skatt efter återläggning av finansiella kostnader, baserad på rullande tolv månaders beräkning, uttryckt i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

EBIT

Rörelseresultat enligt resultaträkningen.

EBITDA

Rörelseresultat exklusive av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Jämförelsestörande poster är särskilda väsentliga poster som redovisas separat på grund av sin storlek eller frekvens, t.ex. omstruktureringsskostnader, nedskrivningar, avyttringar och förvärvskostnader.

NETTOSKULD

Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med finansiella räntebärande tillgångar.

OPERATIVT KASSAFLÖDE

Kassaflöde från den löpande verksamheten samt kassaflöde från investeringsverksamheten exklusive förvärv och avyttringar av immateriella och materiella anläggningstillgångar.

ORGANISK TILLVÄXT

Årlig tillväxt av nettoomsättning exklusive förvärvsrelaterad nettoomsättning, beräknad som ökning av nettoomsättning exklusive förvärvsrelaterad nettoomsättning jämfört med föregående år, uttryckt i procent.

RÖRELSEKAPITAL

Omsättningstillgångar, exklusive likvida medel och aktuella skattefordringar, minskat med räntefria kortfristiga skulder, exklusive aktuella skatteskulder.

RÖRELSEMARGINAL

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

SOLIDITET

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

SYSSELSATT KAPITAL

Genomsnittlig balansomslutning med avdrag för icke räntebärande skulder och avsättningar.

RESULTAT PER AKTIE FÖRE UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier.

RESULTAT PER AKTIE EFTER UTSPÄDNING

Andel av resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier med tillägg för genomsnittligt antal aktier som tillkommer vid konvertering av utestående antal konvertibler och optioner.

MilDef i korthet

Digitaliseringen inom samhällsviktiga verksamheter ökar och därmed behovet av taktisk IT i krävande miljöer. MilDef tar en aktiv roll i denna utveckling. Målet är att vara den mest trovärdiga samarbetspartnern i branschen. MilDef adderar värde genom branschledande kvalité och hög leveransprecision.

Kortfakta

MilDefs aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Mid Cap.
Ticker: MILDEF.

- Specialister inom den globala nischen för taktisk IT
- Verksamhet i elva länder
- Partnernätverk i fler än 30 länder
- Grundat 1997
- Ca 300 anställda vid rapporttillfället



MilDefs huvudkontor i Helsingborg, Sverige.

Vision

Your number one choice for tactical IT.

Mission

I en föränderlig och allt mer digitaliserad värld finns ett stort behov av taktiska IT-system för samhällsviktig verksamhet; system som är robusta, ändamålsenliga och skapar avsedd effekt. MilDef ska tillhandahålla unika lösningar för dessa behov med hög kvalitet, snabbhet och precision.

Affärsidé

MilDefs affärsidé är att utveckla, leverera och erbjuda produkter och tjänster för taktisk IT till samhällsviktig verksamhet. Vi skräddarsyr lösningar för att möta kundernas specifika krav i de krävande miljöer där de används. MilDefs produkter inom hårdvara och mjukvara kombineras med tjänster för att leverera effektiv digitalisering. MilDef Group är verksam på den globala säkerhets- och försvarsmarknaden samt inom annan samhällsviktig verksamhet.

Strategier för tillväxt

MilDefs tillväxtstrategi baseras på tre prioriterade områden. Tillväxt ska drivas dels organiskt, dels via förvärv men även genom ett bredare kunderbjudande. Strategin innebär att MilDef expanderar både geografiskt samt genom kompletterande produkter och tjänster.

Organisk tillväxt

På redan etablerade marknader har MilDef som ambition att öka andelen långsiktiga kontrakt och ramavtal. Genom långvarig närvaro, en stark positionering samt bevisad leveransförmåga ökar möjligheterna för att vinna större affärer på redan etablerade marknader.

Förvärv

MilDef har en strukturerad förvärvsstrategi för att öka marknadstillträde och addera kompletterande teknologier till bolagets portfölj, där MilDefs starka internationella distributionskanaler kan återanvändas. Baserat på genomförda förvärv har MilDef skapat en modell för att strukturerat identifiera förvärvsobjekt, adressera och utvärdera dessa, samt efter genomförd transaktion integrera dem.

Bredare kunderbjudande

MilDef har expanderat sitt kunderbjudande, som tidigare främst var relaterat till hårdvara, till att även inkludera tjänster och mjukvara. MilDef anser att dessa tre områden – hårdvara, tjänster och mjukvara – har potential att bli jämnstarka affärsdivisioner på sikt.

Finansiella mål

Tillväxt

MilDefs mål är att omsättningen ska, över tid, växa med minst 25 procent per år inklusive förvärv.

Lönsamhet

MilDefs mål är att rörelsemarginalen (EBITDA) ska, över tid, uppgå till minst 10 procent.

Kapitalstruktur

MilDef har som målsättning att den räntebärande nettoskulden inte ska överstiga 2,5 gånger rörelseresultatet (EBITDA), annat än tillfälligt.

Utdelningspolicy

MilDef har som målsättning att årligen dela ut 20 - 40 procent av resultatet efter skatt. Hänsyn ska dock tas till behoven för MilDefs långsiktiga utveckling, kapitalstruktur och rådande marknadsförhållanden.

The MilDef Way

"The MilDef Way" är bolagets kärnvärden som fungerar som vägledning för de anställda. Alla anställda på MilDef har gått med på att efterleva dessa. MilDefs relationer baseras på tillit och verksamheten ska bedrivas på ett öppet, ärligt, respektfullt och transparent sätt. Integriteten måste alltid upprätthållas. Kärnvärdena är enligt följande:

Priority

Lägg 80% av tiden på de 20% som betyder mest

Proactivity

Planera för framtiden; agera idag

Integrity

Vi säger vad vi gör och gör vad vi säger

Unity

Arbeta tillsammans



Hållbarhetsarbete

MilDef strävar efter att upprätthålla god balans mellan affärsmässig, miljömässig och social hållbarhet. Detta bedöms vara avgörande för att möta nutidens behov utan att äventyra framtida generationers förmåga att tillgodose sina behov.

MilDef ska verka i överensstämmelse med obligatoriska krav, såsom gällande lagar och föreskrifter, tillämpliga organisationsstandarder och branschstandarder, avtalskrav samt eventuella uppförandekoder. MilDef strävar efter att ha en hållbar strategi för att säkerställa ansvarsfulla investeringar.

Ett ramverk för så kallad KYC (know your customer, eller kontroller för kundkännedom) används för att säkerställa att de som MilDef väljer att göra affärer med möter de krav som finns från både regulatoriska och etiska perspektiv.

Ordlista

ESMA	European Securities and Markets Authoritys, oberoende EU-myndighet
FMA	Norwegian Defence Materiel Agency, Norges motsvarighet till svenska FMV
FMN	Federated Mission Networking, initiativ för att säkerställa interoperabilitet och operativ effektivitet hos NATO
FMV	Försvarets Materielverk
IAS	International Accounting Standards, internationella redovisningsregler
IFRS	International Financial Reporting Standards, internationella redovisningsregler
KYC	Know your customer, kontroller för kundkännedom
NATO	North Atlantic Treaty Organization, en mellanstatlig militärallians
R&D	Research & Development, forskning och utveckling
RTM	Rullande tolv månader





Viktig information

Denna halvårsrapport kan innehålla framåtriktad information som återspeglar MilDefs aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling. Ord som "avser", "ser", "förväntar", "kan", "bedömer", "planerar", "anser", "uppskattar" och andra uttryck som innebär indikationer eller förutsägelser avseende framtida utveckling eller trender, och som inte är grundade på historiska fakta, utgör framåtriktad information. Framåtriktad information är till sin natur förenad med såväl kända som okända risker och osäkerhetsfaktorer eftersom den är avhängig framtida händelser och omständigheter. Framåtriktad information utgör inte någon garanti avseende framtida resultat eller utveckling och verkligt utfall kan komma att väsentligen skilja sig från vad som uttalas i framåtriktad information.

För ytterligare information, vänligen kontakta:



Daniel Ljunggren, CEO
+46 70 668 00 15
daniel.ljunggren@mildef.com



Olof Engvall, Head of IR & Communications
+46 735 41 45 73
olof.engvall@mildef.com

Inbjudan till presentation av MilDefs halvårsrapport januari-juni 2023

Presentationen hålls på engelska och avslutas med en frågestund. Mötet startar den 27 juli 2023 10:00 CEST och är ungefär 45 minuter långt. Presentationsunderlaget kommer att göras tillgängligt på www.mildef.com samma morgon.

Anslutning till mötet

Anslutning till mötet görs antingen via följande [Teams-länk](#) eller genom att ringa in (endast ljud). Vänligen ring in 5 minuter före utsatt starttid.

Telefonnummer:

+46 8 502 413 79 (Sverige)
+47 23 52 52 25 (Norge)
+45 32 73 03 21 (Danmark)
+358 9 23106849 (Finland)
+44 20 3855 6017 (Storbritannien)
+1 323-486-4735 (USA)

Ange konferens-ID: 991 860 776#

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2023	2023-10-26
Bokslutkommuniké Q4 2023	2024-02-08

Denna information är sådan information som MilDef Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 27 juli 2023 klockan 08:00 CEST.

MilDef grundades 1997 i Helsingborg, Sverige och är en leverantör av taktisk IT för krävande miljöer. Taktisk IT inkluderar ruggad elektronik, mjukvara och tjänster. MilDefs produkter säljs idag till fler än 160 kunder via MilDefs dotterbolag i Sverige, Norge, Finland, Danmark, Storbritannien, Nederländerna, Tyskland, Schweiz, Italien, USA och Australien samt via partnernätverk till över 30 länder, främst inom EU. Produktportföljen sträcker sig över samtliga ingående delar i ett IT-system, från servrar och klientdatorer till nätverksutrustning och intelligenta skärmar. Produkterna är utvecklade för att hantera extrem värme, kyla, väta, vibrationer, stötar och annan miljöpåverkan. MilDef Group är noterat på Nasdaq Stockholm.